



## 🌟 Recomendación Detallada para Felipe (AM SMB) 🌟

Fecha: 3 de marzo 2025

### \*\*Estado del Pipeline:

- Oportunidades Activas: 5 (\$1,880,000)
- Cierre este mes: \$0 de \$150,000
- Cierre este año: \$50,000
- Negocios Calientes: PCs Escritorio

### NEGOCIOS EN RIESGO →

#### 1. EAN - Turnos (Consultivo) \$150.000:

- Etapa: F-Reconocer
- Tareas Incompletas: Primera Reunión, Presentación Primera Propuesta
- Riesgo: Este negocio está en riesgo ya que no se ha avanzado en las reuniones iniciales. Prioriza completar estas tareas para avanzar a la siguiente etapa.

#### 2. Compensar - Outsourcing de Impresión (Consultivo) \$500.000:

- Etapa: E-Considerar
- Tareas Incompletas: Plan estratégico de la cuenta, levantamiento de información
- Riesgo: Sin un plan estratégico claro y sin información adecuada, este negocio podría estancarse. Dale prioridad a la planificación y recopilación de datos.

### OPORTUNIDAD PARA LLEGAR A TU CUOTA ESTE MES→

#### 1. Compensar - PCs Escritorio (Transaccional) \$ 90.000:

- Etapa: Negociación
- Tareas Incompletas: Enviar propuesta final
- Instrucción: Este es un negocio caliente. Enviar la propuesta final de inmediato podría ser el paso decisivo para cerrar esta venta. ¡No dejes pasar más tiempo!

#### 2. Salud Total - Pantallas 16 pulgadas (Transaccional) \$50.000:

- Etapa: Negociación
- Tareas Incompletas: Enviar propuesta final
- Instrucción: Al igual que con los PCs Escritorio, enviar la propuesta final es crucial para avanzar. Actúa rápido.

### MISIÓN DEL DÍA:


- Meta: Avanzar en las etapas de cada negocio priorizando las tareas pendientes. Recuerda que el éxito del cierre depende de tu ejecución y enfoque.




 El Plan de Ataque para Hoy:

- ◆ 9:00 AM: Coordina una reunión con los clientes actuales y Compensar, mientras coordinas la tarea estratégica de levantamiento de información.
- ◆ 10:00 AM: Envía la propuesta final para los negocios de PCs Escritorio y Pantallas 16 pulgadas. Estos son tus negocios calientes, ¡cierra esos tratos!
- ◆ 11:00 AM: Inicia la planificación estratégica para el Outsourcing de Impresión y comienza el levantamiento de información.
- ◆ 16:00 PM: Realiza la primera reunión para el negocio de Turnos y asegúrate de preparar la presentación de la primera propuesta.

 "¡Cada minuto cuenta, cada acción te acerca a tu meta!"

 "El éxito no espera, ¡toma el control y hazlo suceder!"

 ¡Vamos a por todas, Felipe! Estoy aquí para apoyarte en cada paso del camino.

Con determinación y energía,

**\*\*Juli - la AI de Pipebook\*\*** 